



Vabix Shipping B.V. is sinds 1968 actief en uitgegroeid tot een toonaangevende logistieke dienstverlener met moderne kantoren en loodsfaciliteiten langs de A15 in het Rotterdams havengebied. Wij zijn gespecialiseerd in het vervoeren van zowel gevaarlijke als ongevaarlijke ladingen, per trein, schip, barge, vrachtwagen of vliegtuig. Vabix Shipping maakt samen met Vabix Document Services, Vabix Expeditie en Allround Cargo Handling onderdeel uit van de ACH Group. Met bijna 60 jaar ervaring biedt de groep klanten wereldwijd hoogwaardige logistieke oplossingen. Innovatie en intensieve marktwerking vormen de basis van onze groei en sterke marktpositie. Een groot deel van onze omzet realiseren wij met toonaangevende internationale klanten.

Momenteel zijn wij voor onze Shipping afdeling op zoek naar een enthousiaste

Inside Sales Medewerker

40 uur per week, locatie Rotterdam

Wat ga je doen?

Als Inside Sales Medewerker ben jij hét aanspreekpunt voor onze klanten en een belangrijke schakel binnen de commerciële activiteiten van Vabix. Je houdt je bezig met het opstellen, afgeven en opvolgen van offertes en je onderhandelt en administreert tarieven. Ook verzamel je sales leads, volgt deze actief op en onderhoud je contacten met bestaande relaties. Daarnaast:

- Bied je klanten een optimale service en zorg je voor een correcte afhandeling van vragen en klachten;
- Benader je proactief potentiële nieuwe klanten met als doel om afspraken te maken voor de Business Development Manager om onze dienstverlening verder uit te breiden;
- Werk je nauw samen met collega's van andere afdelingen om klanten volledig te ontzorgen.

Kortom: jij draagt bij aan het realiseren van commerciële groei en het versterken van onze positie in de markt.

Wat vragen wij?

Voor deze functie zoeken wij een zelfstandige, ambitieuze en commerciële professional met ervaring in de logistieke sector. Je hebt een hands-on mentaliteit en weet in een dynamische omgeving de juiste prioriteiten te stellen. Daarnaast herken jij je in het volgende:

- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring in de zeevracht;
- Afgeronde commerciële of logistieke opleiding;
- Je staat stevig in je schoenen en hebt een commerciële hunter drive;
- Goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Ervaring met MS Office;
- Eigenschappen: flexibel, stressbestendig, zelfstandig en enthousiast.

Wat bieden wij?

Wij bieden je een veelzijdige functie in een klein en hecht team, waar de geboekte resultaten direct zichtbaar zijn en je een echte bijdrage levert aan de groei van ons bedrijf. Je komt te werken in een dynamische internationale omgeving waarin zelfstandigheid, samenwerking en klantgerichtheid centraal staan. Naast een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden bieden we je volop ruimte om jezelf verder te ontwikkelen.



CONNECTING EXPERTISE



Interesse?

Herken jij jezelf in dit profiel en ben je klaar om ons team te versterken? Dan komen wij graag met jou in contact! Stuur je CV met een korte toelichting naar Louise.Pols@achbv.nl. of neem contact op via telefoonnummer 088-3388738.

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.